

聚合行业 科技赋能





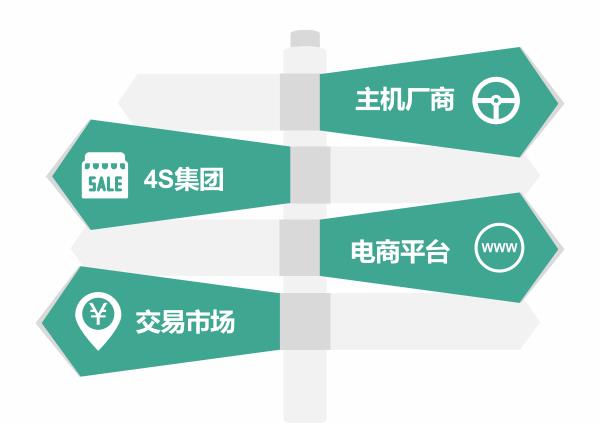
周广印

北京精真估信息技术有限公司CEO

供需变化和资本竞逐 让二手车交易进入买方市场



二手车交易分食者众



车源不再是唯一的竞争力



车源为王

信息不流通 车源本地化 消费者选择有限



体验为王

信息透明 车源流通 消费者想要更多



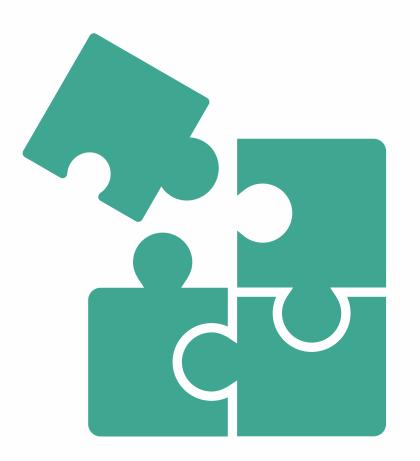
消费客群年轻化





注重自我体验 个性 新奇感 冲动消费 定制 喜欢 "晒" 互联网 时尚消费 价值实现

一切都不同以往 今天,交易市场也在追逐新变量



一站式服务



数字化管理

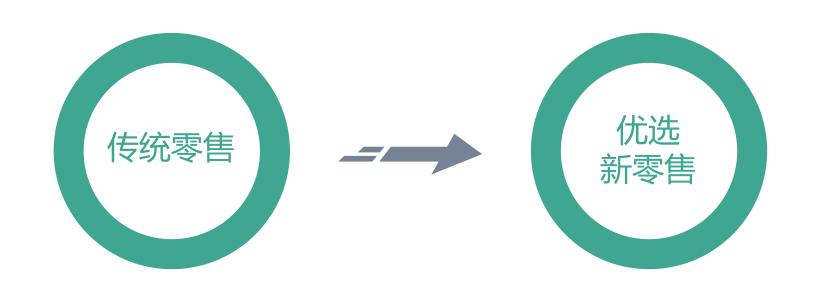




然而,这些并不够 因为电商已经进入二手车线下市场

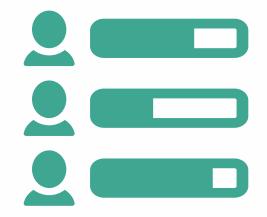


服务、技术、品牌优势 让电商线下店直接"插队"新零售



错过了互联网,不能再输线下战 交易市场还需要加强服务场景、大数据和品牌建设







场景建设

数据建设

品牌建设



场景建设——让二手车市场"更好逛"





主题展厅 · 精致装潢 · 休闲场景 · 文化场景 · 娱乐场景

二手车的"奥特莱斯小镇"



场景建设——让二手车交易更省心



服务流程动作标准化

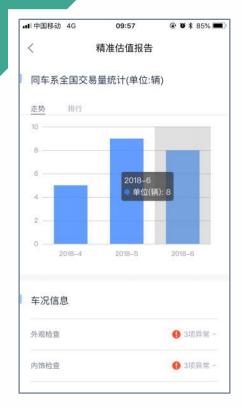
• 检测服务

• 咨询服务

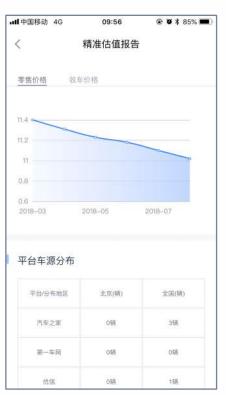
- 售后服务
- 金融服务
- 保险服务
- 过户服务



数据建设——让决策更准确







精准估值 · 车史定价 · 保值率报告 · 客户画像 · 消费趋势 · 库存预警

洞悉行业走势,捕捉消费需求,拓展服务项目

品牌建设——让客户更信赖

自有品牌建设

市场营销活动

商户品牌扶持







精真估联合车市构建 放心市场、诚信联盟 精真估联合车市打造放心购车节

精真估联合车市 共同推广"诚信车商"

拥抱改变,共赢未来





2018中国汽车流通行业 China Automobile Dealers Industry Convention 2018

谢谢!

