



2018中国汽车流通行业年会
China Automobile
Dealers Industry
Convention
2018

赋能二手车经销商 利用汽车新零售模式做好新车盈利

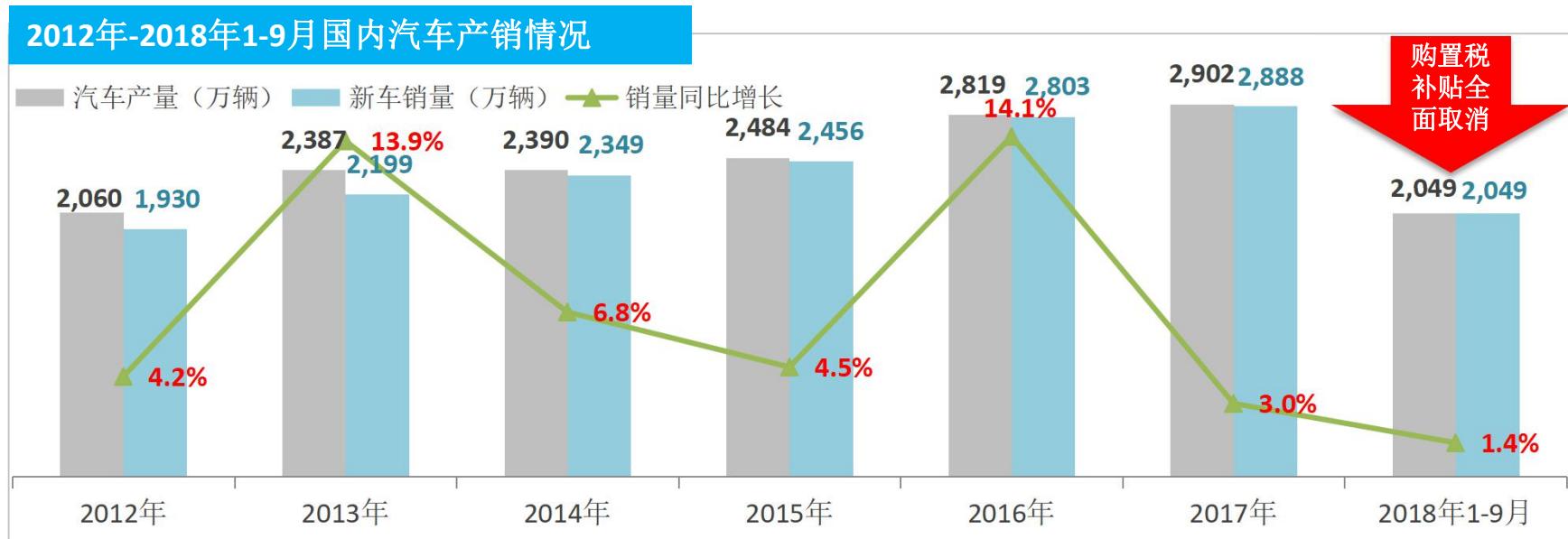
北京尚车汽车销售有限公司
北京流通联合汽车销售有限公司 总经理
赵翔



市场背景

新车市场低迷，困境待解

- 2017全年，新车销售2,888万辆，年增长3%，增速大幅回落
- 2018年1-9月，新车销售2,049万辆，同比增长1.4%，增速进一步放缓



数据来源：中国汽车工业协会

传统4S店压力加大，厂家新车亟需开拓新渠道

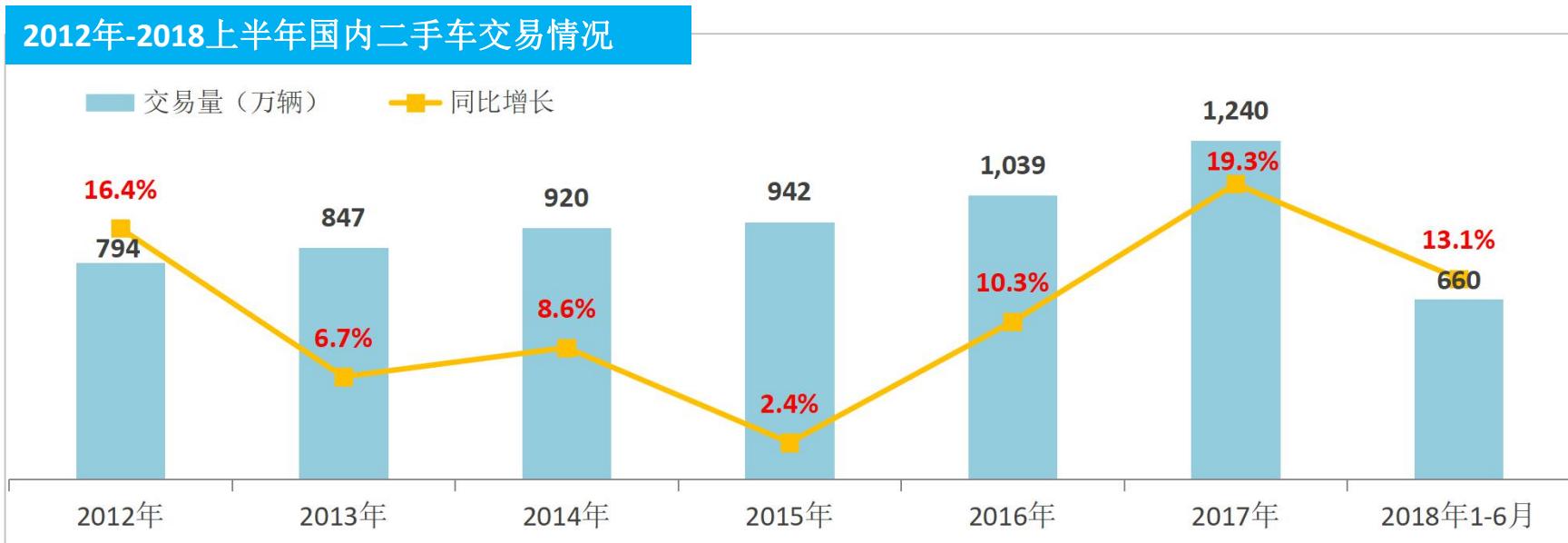
➤自2018年5月起，经销商库存系数逐月攀升，新车销售压力陡现



数据来源：中国汽车流通协会

二手车市场遇冷，亟待拓展新思路&新业务

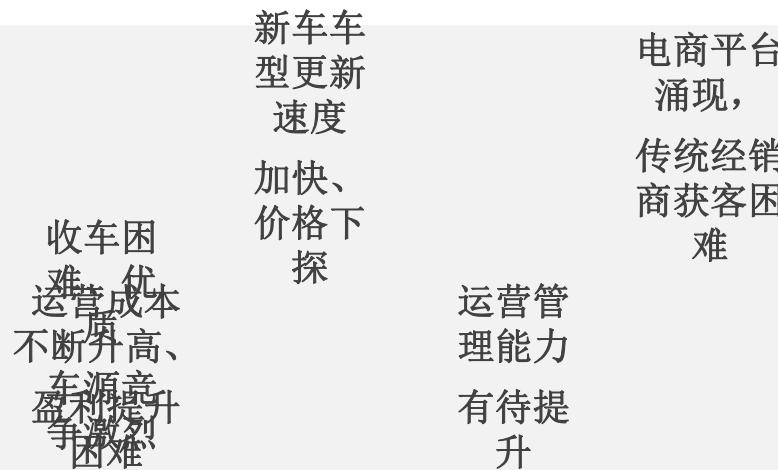
- 2017全年，二手车交易量达1,240万辆，年增长19.3%，加速增长，创历史新高
- 2018上半年，二手车交易660万辆，同比增长13.1%，增速放缓



数据来源：中国汽车流通协会

二手车商挑战不断，亟需突破

➤当前传统二手车商面临的主要困境：





新车业务探索

汽车新零售思路：传统二手车商开辟新车销售业务

➤ 传统二手车商销售新车，具备充分的可行性



优化库存周转，开辟新的盈利点

- 新车销售业务可有效优化二手车商库存周转，对车源库存进行一定补充，缓解收车难题
- 同时，分摊日益增加的运营成本，建立新的稳定盈利增长点

库存周转不良影响



业务核心价值



盈利增长



中国汽车流通协会二手车经销商商会核心企业联合发起

诚信二手车经销商联盟



商会成员共同成立北京流通联合汽车销售有限公司

➤降低车源获取成本，建立车源快速分销通道

车商联合，资源共享——全国区域知名车商全覆盖



尚车新车业务探索



携手北辰亚市，市场背书



展厅升级，提升客户体验



尝试导入新车资源，创新营销推广



与北京电视台生活频道战略合作，携手
打造“BTV i尚车”栏目

BTV i 尚车



结语

➤二手车商销售新车将成为一种新潮流

坚持，
不忘初心

联合
共享

创新，
开拓进取



2018中国汽车流通行业年会
China Automobile
Dealers Industry
Convention
2018

谢谢!

2018.10